Como vai,

Cobertura: sim, sabemos que a área que era da CMH é de Campinas trabalho nessa região a 20 anos antes de ser convidado para montar a GME já trabalhava com venda de empilhadeiras (linde) tenho acesso aos principais empresas da região algumas como 3M, Bosch, Amanco, Mercedes Bens e Honda já vendemos maquinas para eles.

Investimentos: como havia comentado antes nosso objetivo é vender todas as multimarcas que temos e investir em uma marca só HANGCHA, esse segundo semestre 2015 estamos finalizando os trabalhos com o U N.

Vendas: em 2014 nossos vendedores fechavam 10 a 15 maquina entre elétricas e GLP por mês e nossa empresa comprava cerca de cinco para a frota mensalmente nesse ano até julho vendemos 40 maquinas. Nosso pais esta enfrentando uma crise politica e econômica por esse motivo vendemos menos.

Desenvolvimento: nossa intenção e nesse 2 semestre de 2015 deixar a empresa com o padrão HANGCHA como você pode ver nas fotos já estamos reformando o prédio para deixar pronto e iniciar os trabalhos como representante autorizado com pós venda a assistência técnica em 2016 nesse meio tempo os técnicos será treinado na Zenchim e estamos em um processo de venda de 30 maquinas linde da frota caso esse negocio feche vamos renovar as mesmas por HANGCHA.

Vendas alvo: choje é difícil a gente precisar exatamente quantas maquinam anuais pretendemos vender, mas se for igual ao ano passado em torno de 120 equipamentos.

Ainda não sabemos quanto tempo vamos precisar para importar direto, mas como o Pat disse vamos trabalhar com a Zenchim por enquanto eles vão concordar com isso?

Podemos contar com vocês para transformar a GME em uma HANGCHA Style nesse final de semestre?

No aguardo.